

Sales Manager (m/w/d)

(9895)

📍 Standort: Heilbronn (Neckar) 📄 Anstellungsart(en): Tagschicht, Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen für intern.

Bereit für eine spannende Herausforderung in einem jungen, dynamischen Unternehmen?

Wir suchen einen Sales Manager (m/w/d), der unser Heilbronner Team verstärkt. Unser Unternehmen steht für eine familiäre Arbeitsatmosphäre und moderne Arbeitsansätze. Wenn du ein motivierter Teamplayer bist und mit uns neue Maßstäbe setzen möchtest, bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Deine Aufgaben:

- **Vertrieb:** Du bist verantwortlich für die Akquise von Neu- und Bestandskunden
- **Kundenbetreuung:** Du sorgst für eine optimale Kundenzufriedenheit, stärkst die Kundenbindung und baust damit die Potentiale aus
- **Kundenberatung:** Du erkennst Personalbedarfe und bietest individuelle Lösungen für deine Kunden
- **Preisfindung:** Die Preiskalkulation, Angebotserstellung sowie Vertragsverhandlungen gehören zu deinen regelmäßigen Aufgaben
- **Recruiting:** Du kümmerst dich um die Besetzung der Personalbedarfe und wählst den richtigen Mitarbeiter für deine Kunden aus
- **Reporting:** Du erstellst interne Reportings, um den Überblick über deine Erfolge zu behalten

Das bringst du mit:

- **Vertriebserfahrung:** Du hast bereits im Vertrieb gearbeitet und dabei erfolgreich neue Kunden gewonnen
- **Fachkenntnisse Arbeitnehmerüberlassung:** Idealerweise hast du bereits in der Arbeitnehmerüberlassung gearbeitet und bringst entsprechende Erfahrung mit
- **Kommunikationsfähigkeit:** Du kannst sowohl Kunden als auch Kandidaten von unserer Dienstleistung begeistern
- **Selbstständige Arbeitsweise:** Du erkennst Potentiale und handelst proaktiv

Freue dich auf:

- **Firmenfahrzeug:** Bei uns kannst Du ein Firmenfahrzeug nutzen, das nicht nur Deine berufliche Mobilität fördert, sondern auch für zusätzlichen Komfort und Flexibilität im Privaten sorgt.
- **Geregelte Arbeitszeiten und unbefristeter Arbeitsvertrag:** Genieße feste und planbare Arbeitszeiten für eine ausgeglichene Work-Life-Balance. Zudem erhältst Du einen unbefristeten Arbeitsvertrag für langfristige Sicherheit und Perspektiven.
- **Strukturierte Einarbeitung mit persönlichem Paten:** Dein Start bei uns wird von einer gründlichen und gut strukturierten Einarbeitung begleitet. Ein persönlicher Pate steht Dir zur Seite, um sicherzustellen, dass Du reibungslos im Team integriert wirst und Dein volles Potenzial entfalten kannst.
- **Kostenlose Getränke:** Wasser, Kaffee und Tee bekommst Du kostenfrei zur Verfügung gestellt.

Bereit, die Herausforderung anzunehmen und Deine Vertriebsexpertise in unserem Heilbronner Team einzubringen? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung online oder per Mail an jobs@tempster.de.

Dein Ansprechpartner

Frau Lena Stehmann

Ferdinand-Braun-Straße 5 | 74074 Heilbronn

Telefon: 07131 - 6161781

Mobil: 0151 - 62678711

E-Mail: jobs@tempster.de

Abteilung(en): Facharbeiter - kaufmännisch

[Impressum](#)