

Sales Manager (m/w/d)

(17143)

 Standort: Böblingen  Anstellungsart(en): Tagschicht, Vollzeit

Wir suchen für unser internes Team!

Bereit für eine spannende Herausforderung in einem jungen, dynamischen Unternehmen?

Wir suchen einen Sales Manager (m/w/d), der unser Böblinger Team verstärkt. Unser Unternehmen steht für eine familiäre Arbeitsatmosphäre und moderne Arbeitsansätze. Wenn du ein motivierter Teamplayer bist und mit uns neue Maßstäbe setzen möchtest, bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Teams!

Freue dich auf:

- **Firmenfahrzeug:** Bei uns kannst Du ein Firmenfahrzeug nutzen, das nicht nur Deine berufliche Mobilität fördert, sondern auch für zusätzlichen Komfort und Flexibilität im Privaten sorgt.
- **Geregelte Arbeitszeiten und unbefristeter Arbeitsvertrag:** Genieße feste und planbare Arbeitszeiten für eine ausgeglichene Work-Life-Balance. Zudem erhältst Du einen unbefristeten Arbeitsvertrag für langfristige Sicherheit und Perspektiven.
- **Strukturierte Einarbeitung mit persönlichem Paten:** Dein Start bei uns wird von einer gründlichen und gut strukturierten Einarbeitung begleitet. Ein persönlicher Pate steht Dir zur Seite, um sicherzustellen, dass Du reibungslos im Team integriert wirst und Dein volles Potenzial entfalten kannst.
- **Kostenlose Getränke:** Wasser, Softdrinks, Kaffee und Tee bekommst Du kostenfrei zur Verfügung gestellt.

Deine Aufgaben:

- **Vertrieb:** Du bist verantwortlich für die Akquise von Neu- und Bestandskunden
- **Kundenbetreuung:** Du sorgst für eine optimale Kundenzufriedenheit, stärkst die Kundenbindung und baust damit die Potentiale aus
- **Kundenberatung:** Du erkennst Personalbedarfe und bietest individuelle Lösungen für deine Kunden
- **Preisfindung:** Die Preiskalkulation, Angebotserstellung sowie Vertragsverhandlungen gehören zu deinen regelmäßigen Aufgaben
- **Recruiting:** Du kümmerst dich um die Besetzung der Personalbedarfe und wählst den richtigen Mitarbeiter für deine Kunden aus
- **Reporting:** Du erstellst interne Reportings, um den Überblick über deine Erfolge zu behalten

Das bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene **kaufmännische oder technische Ausbildung** mit relevanter Berufserfahrung oder ein entsprechendes **Studium**
- Berufserfahrung im **Personalbereich** und/oder im **Dienstleistungssektor** von Vorteil
- Hohe **Service- und Kundenorientierung**
- Sicheres, freundliches und stets **verbindliches Auftreten**
- Ausgeprägte **Kommunikationsfähigkeit** und **Verhandlungsgeschick**
- Überdurchschnittliche **Einsatzbereitschaft**, Eigeninitiative und **Flexibilität**
- **Empathie** und **Führungsgeschick** für den Umgang mit Mitarbeitern und Kunden

Bereit, die Herausforderung anzunehmen und Deine Expertise in unserem Kemptener Team einzubringen? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung online oder per Mail an jobs@tempster.de.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Frau Anna Berbalk

Lederstraße 134 | 72764 Reutlingen

Mobil: +49 151 10393350

E-Mail: info@tempster.de

Abteilung(en): Facharbeiter - kaufmännisch

[Impressum](#)